Vendeur-magasinier / secteur du bâtiment (H/F)

https://recrutement.batipro.lu/front-jobs-detail.html?id_job=326&id_origin=0

Mise à jour	13-10-2026
Service	BATIPRO
Localisation	Roost
Contrat	CDI
Expérience	1 à 3 ans
Disponibilité	Immédiate
Formation	BAC + 2 / BTS / DUT
Statut	Employé
Fonction	D13 Vendeur-magasinier

Contexte et définition du poste

Fort d'une expertise de plus de 30 ans, **BATIPRO MATERIAUX** (anciennement BATI C) est un des leaders sur le marché des matériaux de construction au Grand-Duché du Luxembourg.

Grâce à son grand savoir-faire, la société a su établir une solide collaboration avec ses clients.

Nous fournissons le professionnel comme le particulier, en gros comme au détail, avec des produits de qualité et de haute technicité.

Nous bénéficions d'une surface de stockage importante sur plusieurs dépôts, ce qui réduit les délais de livraison et augmente la diversité de nos produits.

Au vu du développement de l'activité, nous recherchons pour le site de **ROOST** un **VENDEUR-MAGASINIER (H/F) :**

MISSIONS:

- Préparer les conditions de vente

Approvisionnement et mise en rayon

Réassortiment et merchandising

Veiller à la bonne tenue et au nettoyage du rayon

Inventaire de stocks

Gestion des commandes et des retours fournisseurs

Mise à jour des prix

- *Conseiller les clients*

Accueil clients et fidélisation

Prendre connaissance de la demande client et l'accompagner dans la vente

Informations pratiques et techniques sur les produits

Conseiller les clients sur le choix d'un produit adapté

- Gérer le processus de vente

Apporter une dynamique commerciale en créant des actions, événements, mises en avant de produits, actions publicitaires, etc.

Assurer la découverte active du besoin et des attentes du client

Proposer des produits en adéquation avec la demande

Conseiller et accompagner les clients tout au long de la vente

Finaliser la vente et préparer la facturation

- *Promouvoir l'image de la société*

Représenter son entreprise et ses produits auprès des clients

Faire preuve de professionnalisme en toute circonstance

Profil recherché

COMPETENCES PROFESSIONNELLES:

Connaître les techniques de vente et de réapprovisionnement

Bonnes capacités de lecture et de calcul

Connaître les caractéristiques des produits

Maîtrise des langues du pays (français, allemand et luxembourgeois)

Aisance avec l'outil informatique

Savoir effectuer les opérations d'encaissement

COMPETENCES PERSONNELLES:

Ri*goureux et organisé*

Polyvalent

Flexible et disponible

Autonome

Orienté vers l'esprit d'équipe

Dynamique

Ponctuel

Bon relationnel

Résistance au stress

PROFIL:

Titulaire d'un diplôme dans la vente ou le commerce

Posséder une expérience entre 1 et 3 ans sur une fonction similaire

Permis B et véhicule personnel